

# Neuer Partner für Ersatzteil-Logistik.

Spritzgiessmaschinen-Herstellerin Netstal mit neuem Schub im russischen Markt.



«Ich nutze die Dienste der Osec intensiv – auch für Messen. Ich erlebe die Zusammenarbeit immer als sehr angenehm.»

Reto Morger, Leiter Marketing, Netstal-Maschinen AG



**Die Netstal-Maschinen AG hat mithilfe der Osec ihre Ersatzteil-Logistik für Russland neu aufgestellt. Ein erfahrener Partner ist neuerdings mit an Bord.**

Netstal gehört zu den Pionieren im russischen Markt. Schon ab Mitte der 90er-Jahre war die traditionsreiche Glarner Herstellerin von Hochpräzisions- und Hochleistungs-Spritzgiessmaschinen in Russland aktiv. Deren Maschinen sind sonst in der EU verbreitet, werden aber auch in Asien, den USA und Middle East und zunehmend in den BRIC-Staaten abgesetzt. Mit weltweit 40 Vertretungen und Tochtergesellschaften generiert Netstal 90 % des Umsatzes im Export und gehört zur deutschen KraussMaffei-Gruppe. In Russland konnten die Glarner in den letzten Jahren eine stattliche Zahl von Systemlösungen für Vorformlinge für die Getränke- und die Lebensmittelindustrie verkaufen. Es handelt sich um Maschinen für die Produktion von so genannten «Preforms» von der Grösse von Reagenzgläsern, die dann zu PET-Flaschen aufgeblasen werden. Als rechtlich komplex und sehr anspruchsvoll präsentiert sich der Import von Ersatzteilen für diese Maschinen nach Russland.

«So gelangte die Firma im Juni 2010 an die Osec mit dem Ziel eines Redesigns auf dem Sektor. Zum Workshop lud Marc Buser, Osec-Senior-Berater für Eastern Europe, mit Urs Wepfer von United Machinery einen ausgewiesenen Industrie- und Russlandkenner aus dem Pool of Experts ein», berichtet Reto Morger, Leiter Marketing bei Netstal. Mit Wepfer, der ein Büro in Moskau hat, konnte rasch eine ideale Lösung gefunden werden. United Machinery wurde kurzerhand zum Logistik-Partner und managt jetzt deren Ersatzteil-Business mit Russland. «Die Lösung, die wir dank der Osec sehr rasch gefunden haben, vereinfacht uns das Leben und verbessert unsere Prozesse. Bereits konnte United Machinery erste Aufträge für uns abwickeln», freut sich Morger.

«Das Marktpotenzial in Russland ist gross und der Markt für PET-Flaschen boomt auch dort. Im Ersatzteil-Business ist Tempo alles.»

August 2011

Urs-Peter Wepfer, VR-Präsident, United Machinery AG, Experte aus dem PoE